

Ali KOÇAK



Sizi tanıyabilir miyiz?

1981 doğumluyum. Aslen Konya Ereğli'yiz fakat ben 2-3 yaşlarındayken İzmir'e taşındık. 11 yaşında doktor hatası yüzünden kolumu kaybettim. İngiltere'ye tedavi amaçlı gittik. Tedavi süreci epey uzun sürdü. 6 ay için gittik ama 3-4 sene tedavi sürecinde kalmamız gerekti. O dönem tedavi amaçlı kaldığımızı beyan ettik, babamda orada iş kurma talebinde bulununca İngiltere'de öncelikle oturma izni ve daha sonrasında da vatandaşlık verdiler. İngiltere'de ortaokula yeniden başladım ardından liseye başladım. Lisede çok başarılı bir öğrenciydim hocalarım da daima azmimi desteklemiş ve yanımda olmuşlardır. Puanım Oxford üniversitesine yetmiyordu ama hocalarım sayesinde beni Oxford University'a yazdırdılar. İşletme bölümünü bitirdim. Rahmetli babam orada bana bir iş kurdu. Hocam; Ali ilk 4'ün içindesin fakat diploma törenine gelmediğin sürece bunu öğrenemeyeceksin demesine rağmen iş hayatına atılınca diplomamı almaya dahi gitmedim.

Girişimci Olmaya Nasıl Karar Verdiniz?

İngiltere'de kurduğumuz iş istediğim gibi ilerlemedi. O sıralarda Türkiye'yi ziyarete geldim, o arada birkaç firma ile görüştüm. Adana'da Yağmur Mobilya'nın İngiltere bayiliğini aldık. Daha sonra Kayseri'de olan 2 tane çelik eşya sektöründe firma ile çalıştık. Mobilya sektöründe iyi bir yol kat ettik. Kendi mağazamızı kurduk. O an için her şey yolunda gidiyordu fakat ben fazla doğrucu bir insanım, ben de tek doğru vardır bir şey benim için siyah ise siyahtır, onun beyazı yoktur ki bizim şirketimiz aile şirketiymi ailemle kötü olmamak için

hisselerimi bırakı Türkiye'ye geldim. Ardımdan 6 ay sonra babamı kaybettim. Bir çocuk için en önemli şey baba. Arkanda sırtını yaslayacağıın kişi olmayınca insan biraz bocalıyor. Her şeye sıfırdan başladım. Bir firmada 9 sene çalıştım. Fakat insan bir süre sonra kendim için ne yapmalıyım demeye başlıyor bende bu soruyu kendime sordum ve iş hayatına atılmaya karar verdim.

İşimizden bahseder misiniz, iş yerinizi kurarken amaçlar neydi – Gelecekle ilgili planlar neler?

Modüler mobilya sektörüne hitap etmekteyiz. 2- 3 kişi çıktığımız yolda 6-7 kişi olduk. Türkiye çapında 3 ile ürün veriyoruz, bunu daha da artırmak istiyoruz Çalıştığım firmada da en çok yıprandığım konu haklar ve hakların alınamamasıydı. İş yerimde uygulamaya çalıştığım prensipte birlikte büyümek, ben büyüyorsam yanımdakiler de büyümeli.. Yurt dışında sektöre az çok vakıfım. Yurt dışındaki müşterilerimin birçoğu yarı mamul Polonya'dan Hollanda civarında yeni AB'ye giren ülkelerden Türkiye'den ürün alıyorlar bu neden bizim firmamızda olmasın. Bir iki sene içerisinde en az 30- 40 kişiye istihdam sağlamak istiyorum. Bir ürünümüz daha var eğer ki kaynak robotu teşvikini alabilirsem Fransa ve Belçika bölgesine modüler mobilya içerisine konulan somyaların ayarlı ayaklarını yapmak istiyorum. İhracata yönelmek istiyorum.

İşinizi ne kadar sermaye ile kurdunuz?

İki ortak 100'er liradan 200 milyar sermaye ile kurduk. Hatta biz şirketimize de bunu resmi olarak beyan ettik. 200 milyar değil 800 milyar lazım ki nakit alımlara dönebilelim.

Girişimcilikte en iyi en kötü anlarınız nelerdir?

İş sahibi olmanın en kötü yanları ay sonları olsa gerek. Çünkü çalıştırdığımız personeller var onların sigortaları, ödeme yapmamız gereken yerler vs. var. Sorumluluklarınız birken birçok oluyor. Bunların hepsi ay sonu önümüze sunulduğunda işte o zaman bu işin en kötü anı oluyor. Ama bir yandan da kendi işimi yapmaktan çok memnunum. Başka birinin gölgesinde çalışmak gerçekten yorucu biz iş. Ben bir başkasının yanında 9 sene çalıştım ama 18 sene gibi geldi. Başkasının yanında çalıştığımda aile hayatım ister istemez sekteye uğruyordu. Şimdi iş hayatımdaki huzur aile hayatıma, aynı şekilde aile hayatımda ki huzur da işime yansıyor.

Girişimcilikte başarı için en önemli unsurlar:

Eğitim şart diyorum. En az lise mezunu olması lazım. Girişimcinin prosedürü bilmesi, evraklarının tam anlamıyla sistemli olması lazım. Sıkıntılı olan işletmelerin tek sebebi iyi bir eğitim alınmamış olmaması diye düşünüyorum. Girişimcinin nitelikli bir eğitime sahip olması lazım. Ticaret Odası'nda almış olduğumuz eğitimin 9 günlük değil de daha uzun sürmesini dilerdim. Ben işe başlamadan önce böyle bir kurs aklımda yoktu ama KOSGEB'in vermiş olduğu destekten dolayı gittim ve 9 günü dolu dolu geçirdiğimize inanıyorum. Eğitim şart diyorum.



KOSGEB Destek alma aşamasında ne durumdayız?

3. ayda faaliyete geçtik. Yoğunluktan dolayı KOSGEB'le alakalı geri plandayız. Hazırlanması gereken evrakları hazırladım. Projemizi hazırladıktan sonra da dosyayı sunarak desteği almak istiyorum. Sadece girişimcilik desteği haricinde řu anda bir projemiz var o projemizi de hazırlayıp eğer ki kabul görürse bu sene 8. Aydan sonra işletmemizi büyütüp makine yatırıma girmeyi planlıyorum.

Eğitim sürecinde Kayseri Ticaret Odasından memnunuzdunuz?

Çok memnundum. Bize ayrılan kongre salonu, ayrılan zaman, ve nezaketten çok memnunduk.

Girişimci adaylarına 3 tavsiyeniz nedir?

Analiz, yapılan işte her detayı çok iyi araştırıp analiz etmesi gerekir ki önüne çıkan engeller yıldırmasın. Kısacası girişimcilere önerim eğitim alsınlar, araştırsınlar ve plan yapsınlar.